

Getnet sigue creciendo y amplía su plataforma de cobros con el lanzamiento de las Get POS

Getnet suma a sus opciones de cobro nuevas terminales (Get POS) que aceptan tarjetas de débito, crédito y prepagas y que responden a las necesidades de pymes y empresas.

(Buenos Aires, mayo 2023). Getnet, la solución de cobros y servicios de Grupo Santander, continúa con su plan de crecimiento en Argentina con el lanzamiento de una nueva opción de cobro: las terminales Get POS. Esta solución acepta tarjetas de débito, crédito y prepagas, tanto nacionales como extranjeras, y no depende de un dispositivo móvil para funcionar. Además le permite al comerciante tener las ventas acreditadas en 24 hs.

Getnet inició sus actividades en el país en 2020 y en tan solo tres años, con nuevos players en el mercado, logró convertirse en uno de los líderes a nivel local. Actualmente cuenta con más de 150.000 clientes y un equipo que ya alcanzó más de 100 personas.

Las Get POS se suman a las alternativas que brinda Getnet tanto para cobros presenciales como online, entre ellas: el Aparatito, link de pago, API checkout, QR e integraciones con tiendas virtuales.

“Desde el desembarco de Getnet en Argentina, hace 3 años atrás, teníamos una misión muy clara: ofrecer soluciones integrales de cobro que potencien la venta de comerciantes, profesionales y emprendedores. Hoy estamos trayendo al país una solución para pymes y empresas con una propuesta de valor completa que los ayude a aumentar sus ventas ofreciendo cuotas, con comisiones bajas y un servicio de atención que los acompañe en sus negocios”, comenta Leo Salovich, CEO de Getnet.

“Este lanzamiento es un logro muy importante para toda la compañía y nos trae desafíos para seguir creciendo en el mercado. En menos de 3 meses contamos con más de 1 millón de transacciones realizadas con las terminales. Sumamos una alternativa que hace que más personas y empresas puedan cobrar de manera simple y segura, con el respaldo de Grupo Santander”, comenta Leo Salovich, CEO de Getnet.

Entre las principales características de las terminales le permite al comerciante aceptar todas las tarjetas (contactless, chip, banda magnética), recibir el dinero de las ventas en 24 hs, ofrecer cuotas y planes ahora y emitir tickets. Las terminales cuentan con batería de larga duración y conexiones 4G, 3G, GPRS y WIFI. A su vez, a través del Getnet Portal, los clientes pueden generar Links de pagos para cobrar por whatsapp o redes sociales y también acceder a toda la información detallada de sus ventas.

Getnet actualmente ofrece el 100% del costo del alquiler bonificado por 12 meses desde el alta y los primeros 30 días desde el alta devuelve las comisiones de las ventas efectuadas con tarjetas de débito con un tope de reintegro de \$5.000, impuestos incluidos, total mensual.

Además, para continuar con la misión de ayudar a las personas y empresas a crecer, mensualmente Getnet ofrece distintos tipos de promociones de descuentos y cuotas sin interés que pueden ser consultadas, entre otros, en su página web www.getnet.com.ar, para que los comerciantes puedan ofrecer a sus clientes la solución más apropiada e incrementar sus ventas.

Getnet, es una compañía de PagoNxt que aglutina de forma disruptiva e innovadora los negocios de pagos de Banco Santander. Se centra en tres negocios principales: Merchant Solutions para comercios, Trade Solutions para empresas y pymes, y Superdigital, solución de inclusión financiera para particulares. Actualmente Getnet es la tercera empresa de pagos en comercios de Latinoamérica por número de clientes y volumen de facturación. Tiene también presencia en Brasil -donde es líder en comercio electrónico-, México, Chile, Uruguay y Europa.

De esta manera Getnet sigue completando su propuesta y continúa creciendo en el país con una nueva solución de cobros para Pymes y Empresas.

Acerca de PagoNxt

PagoNxt es un proveedor de soluciones de pagos líder en el mundo para comercios, pymes y empresas internacionales, y particulares. Aglutina de forma disruptiva e innovadora los negocios de pagos de Banco Santander. Aunque forma parte del grupo, que cuenta con más de 160 años de historia y 160 millones de clientes en todo el mundo, PagoNxt es una empresa autónoma que se gestiona como una fintech para ofrecer con rapidez soluciones de pagos digitales. Con sede en Madrid, presencia principal en 13 países y un equipo de 3.300 expertos en pagos y desarrolladores en todo el mundo, y otros 1.200 desarrolladores externos, PagoNxt ofrece su propuesta de valor a más de 1,2 millones de comercios y 300.000 pymes y empresas internacionales en todo el mundo, y a más de 650.000 particulares. PagoNxt está formado por Getnet, One Trade, Payments Hub, Ebury, Mercury TFS, Superdigital y una inversión en Ebury.

Acerca de Getnet

Getnet, una compañía de PagoNxt, es una franquicia de adquirencia global que ofrece oportunidades de pagos para comercios en todo el mundo de forma sencilla, rápida y segura con servicios de pasarela de pagos, gestión del riesgo, procesamiento, conectividad de los sistemas y servicios de emisor. Getnet ofrece a los comercios acceso a pagos multicanal, multimétodo y multipaís bajo los mejores estándares antifraude. Cuenta con más de 1,3 millones de clientes y en 2022 procesó 165.000 millones de euros en unos 7.300 millones de transacciones. Getnet es la tercera empresa de pagos en comercios de Latinoamérica por número de clientes y volumen de facturación. Tiene presencia en Brasil, donde es líder en comercio electrónico, México, Chile, Argentina, Uruguay y Europa. Cuenta con más de 5,000 empleados en todo el mundo.

Contacto de prensa

Macarena Beltran
+54 9 11 3142 5525
macarenabeltran@infomedia.consulting

